



NÃO POSITIVO E NEGOCIAÇÃO PARA MULHERES

OBJETIVO

Aprimorar conhecimentos e habilidades de gestoras para que elas possam realizar negociações eficazes.

REALIZAÇÃO

Datas: 29 e 30 de maio

Horário: 19h às 22h

Carga Horária: 6h

CONTEÚDOS

Não positivo
Negociação Competitiva x Negociação
Cooperativa
Principais Perfis de Negociadores
Planejamento para uma negociação eficaz

INSTRUTORA

Marília Müller
Engenharia Ambiental (Ulbra)
Gestão Empresarial (Fundação Getúlio Vargas)
Participante do PON (Program on Negotiation)
de Harvard
Diretora da Empresa Verde Vida Saúde
Ambiental Ltda

PÚBLICO ALVO

Gerentes, supervisoras, vendedoras.

INVESTIMENTO

R\$ 150,00 à vista ou parcelado em 2x R\$ 75,00

CERTIFICADO

Será fornecido certificado a todos os que obtiverem, no mínimo, **75% de frequência.**